

2019-2020 District Goals



地区: District 330 A
会則地域: Orient and Southeast Asia

指導力育成: クラブ役員研修

2019～2020年度には、次期クラブ役員の50%がクラブ役員研修を履修する。

実施項目:

私は、リジョンおよびゾーン・チェアパーソン研修のプロセスにおける各自の役割を、地区チームのメンバーが確実に理解できるようにする。

私は、地区GLTコーディネーターがGAT開発プランにリジョンおよびゾーン・チェアパーソン研修を組み入れ、完了した研修について報告を行うよう奨励する。

私は、リジョン/ゾーン・チェアパーソン研修行事を支援し、推進する。

この目標を達成するためのその他の実施項目:

- ・次期三役セミナー開催(2019年5月20日)
- ・次世代リーダーシップセミナー(地区)開催

リジョンおよびゾーン・チェアパーソン研修

2019～2020年度には、次期リジョンおよびゾーン・チェアパーソンの100%がリジョンおよびゾーン・チェアパーソン研修を履修する。

実施項目:

私は、リジョンおよびゾーン・チェアパーソン研修のプロセスにおける各自の役割を、地区チームのメンバーが確実に理解できるようにする。

私は、地区GLTコーディネーターがGAT開発プランにリジョンおよびゾーン・チェアパーソン研修を組み入れ、完了した研修について報告を行うよう奨励する。

私は、リジョン/ゾーン・チェアパーソン研修行事を支援し、推進する。

私は、地区GLTコーディネーターが指導力育成補助金を申請し、ゾーン・チェアパーソン研修の経費に充てるよう奨励する。

この目標を達成するためのその他の実施項目:

- ・次期RC/ZC会議の開催
- ・RC/ZC会議の開催

すべての会員に学ぶ機会を提供

ライオンズ・リーダーシップ研究会

2019～2020年度、私の地区では、所属地域における地域別および国際協会主催の研究會への申込資格を持つ候補者を100人発掘する。

実施項目:

私は、研究会への申込資格を持つ候補者を発掘する上での各自の役割を、地区チームのメンバーが確実に理解できるようにする。

自分としての目標と実施項目

- ・各セミナー講師の人材発掘と育成
- ・キャビネット構成員のリーダーシップセミナー100%参加
- ・ガバナー公式訪問におけるセミナー開催等

新会員招請

	年度の目標新会員数
第1四半期	200
第2四半期	200
第3四半期	200
第4四半期	200

第4四半期の末までに、私の地区は計 800人の新会員を入会させる。

実施項目:

私の地区は10のクラブ支部を結成させる。

私の地区は40歳未満の新会員を*人入会させる。

私の地区は 4 回以上の会員増強イベントを実施する

私の地区内のクラブはすべて、個々に会員増強目標を設定する。

私の地区は、目標を達成するために会員増強リソース（「誘ってみよう！」ガイド、入会式のアイデアが含まれたクラブ会員委員長ガイド、地域社会奉仕ニーズ調査、会員増強補助金）を活用し、推奨する。

新クラブ結成

	新クラブ	チャーターメンバー
第1四半期	0	0
第2四半期	1	20
第3四半期	1	20
第4四半期	1	20

第4四半期が終わるまでに、私の地区は3の新クラブを結成させる。.

その新クラブには最低 60 人のチャーターメンバーが在籍.

実施項目:

私の地区では、すべてのガイディング・ライオンが公認を受け、新クラブを割り当てられるようにする。

私の地区では、新クラブ結成ワークショップを開催する。

私の地区では、2のスペシャルティクラブを結成させる。

- ・ 大学
 - ・ 趣味
 - ・ 出身地
- 等

私の地区は、目標を達成するために会員増強リソース（会員増強補助金、新クラブ結成ガイド、「誘ってみよう！」ガイド）を活用し、推奨する。

会員維持

	退会者数
第1四半期	125
第2四半期	125
第3四半期	125
第4四半期	125

第4四半期末の時点で、地区の退会者数が 500人を超えないようにする。

実施項目:

私の地区のGATコーディネーターは、「あなたの評価は？」アンケートの活用を奨励する。

私の地区では、「クラブ活性化計画」を会員維持に役立てる。

私の地区のGATコーディネーターは、すべてのクラブに効果的な新会員オリエンテーションを行わせる。

私の地区では、退会者へのアンケートを通して、会員の満足感を高める方法への理解と認識を深めていく。

この目標を達成するためのその他の実施項目:

- ・ 各クラブの年会費を下げる工夫を模索する
- ・ 辞めたくない理由 = 入会したい理由 が何かを実施 / 浸透させる

純増目標

800	+	60	-	500	=	360
年度の目標新会員数	+	年度の目標チャーターメンバー数	-	年度の目標退会者数	=	純増目標

受益者数

2019~2020年度、私の地区は 20000 人の人々に奉仕する。

実施項目:

私の地区では、奉仕受益者の総数のうち、青少年（18歳未満）が20000人になるようにする。

私の地区では、目標を達成するために奉仕のリソース（奉仕事業プランナー、クラブおよび地域社会奉仕ニーズ調査、地元でパートナーシップを構築するには、資金獲得ガイド）を活用し、奨励する。

私は地区内のクラブに、協力して共同奉仕事業を行うことで、各地域社会へのインパクトを最大化するよう奨励する。

この目標を達成するためのその他の実施項目：

- ・小学生向けの青少年育成事業
- ・中学生向けの青少年育成事業
- ・高校生向けの青少年育成事業

奉仕活動

2019～2020年度、私の地区では500件の奉仕アクティビティを実施する。

実施項目：

私は地区内のクラブに、グローバル重点分野について説明する。

クラブによる奉仕アクティビティ報告

2019～2020年度、私の地区ではクラブの100%が、MyLionウェブまたはMyLCIを通してそれぞれの奉仕事業を報告する。

実施項目：

私の地区のGATコーディネーターは、MyLionウェブでの報告に関する研修を実施し、参加者に「奉仕の報告が重要な理由」を配布する。

私は、地区内のすべての会員（またはクラブ会長）に、MyLionアプリをダウンロードしてすべての奉仕事業に役立てるよう奨励する。

私は、グローバル・アクション・チームが継続的にクラブの報告を支援するようにする。

私は、クラブの奉仕を報告する責任がクラブ奉仕委員長にあることを強調する。

私の地区では、目標を達成するために奉仕のリソース（アクティビティ報告、アクティビティ報告ガイド、奉仕の報告が重要な理由）を活用し、推奨する。

この目標を達成するためのその他の実施項目：

- ・ライオンズメンバー外（外向け）のアクティビティ / セミナー実施
- ・LCIフォワード5つの重点分野の強化
- ・FWT / GST連携による実施
- ・糖尿病：啓発活動 / 糖尿病食
- ・小児がん：ヘアドネーション
- ・子供の貧困：クラブ主体の活動支援

自分としての目標と実施項目

- ・地区ウェブサイトの強化（特に外部向けに特化）
- ・SNS活用によるメンバー内外への発信力を強化

参加

2019～2020年度、私の地区ではライオンズの80%がLCIFのインパクトを理解し、LCIFへの寄付を通して支援を示す。

実施項目：

資金獲得

2019～2020年度、私は地区LCIFコーディネーターと協力し、US\$ 350000.00を獲得することで「キャンペーン100：奉仕に力を」を支援する。

実施項目：

私の地区では、US\$350000.00 を獲得することで「キャンペーン100：奉仕に力を」を支援する。

私の地区では、「キャンペーン100：奉仕に力を」に向けて 30 クラブがモデルクラブ誓約を行うようになる。

私の地区では今年度、* クラブを100/100クラブにする。

この目標を達成するためのその他の実施項目：

- ・ ガバナー自身が手本を示す
- ・ 毎月、キャンペーン100の進捗を調査 / 発表する
- ・ MJFを500口達成する

アドボカシー

2019～2020年度、私の地区ではクラブの100%が、MyLionウェブまたはMyLCIを通してそれぞれの奉仕事業を報告する。

実施項目：

私の地区では、LCIFの拡大されたグローバル重点分野と私たちが利用できる交付金について、ライオンズの知識を高める。

私は地区ガバナーとして行う訪問の度に、LCIFに関するメッセージを発信する。

私の地区に提供されるすべての交付金について、私は事業報告の100%が遅滞なくLCIFに提出されるようにすることで、グッドスタンディングを維持し、今後も交付金を受けられるようにする。

- ・ My LCI / MyLionの活用講座を開催
- ・ サバンの有効活用

自分としての目標と実施項目

- ・ 地区の対前年比をクリアする
- ・ キャンペーン100を全クラブで達成できるよう推奨する
- ・ MJF献金を500口集める
- ・ 特に、周年行事を迎えるクラブをお願いをする